

## Радиоэлектронное оборудование DistKontrol

Наше время создало колоссальный спрос на отечественных разработчиков и производителей собственного оборудования. Одной из таких компаний является ООО «ДистКонтрол» – разработчик радиоэлектронного оборудования, иногда не имеющего аналогов в мире. Какое место в деятельности этого коллектива занимает контрактное производство? Какие возможности дают компаниям-потребителям концентраторы DistKontrolUSB и USB-хабы? Как найти альтернативных поставщиков компонентов и всегда ли это нужно? На эти темы мы беседуем с начальником отдела маркетинга и рекламы ООО «ДистКонтрол» [Алексеем Ковалевым](#).

**ЦИТАТА:** Концентраторы DistKontrolUSB по-настоящему «выстрелили». Например, эту продукцию у нас охотно приобретают за рубежом. Не погрешу против истины, если скажу, что мы лучшие производители подобного оборудования на российском рынке и, вполне допускаю, в остальных странах СНГ тоже.

**ИСУП:** Алексей Сергеевич! ООО «ДистКонтрол» занимается контрактным производством: вы разрабатываете для компаний по заказу продукт, который они выводят на рынок под своим брендом, верно? Изготовление продукции осуществляете на своих мощностях или передаете на условиях аутсорсинга?

**А. С. Ковалев:** Контрактное производство – весомая часть нашего бизнеса, но далеко не всё. В первую очередь мы разработчики продуктов под собственным брендом, и только потом – контрактники. Работа над собственным проектом требует больших трудозатрат, но неравномерно: во время пиковых нагрузок, в финале требуется много людей, а потом потребность в большом количестве спе-

циалистов отпадает. Это подтолкнуло нас заняться разработками и производством по контракту на собственных высвобождаемых мощностях.

**ИСУП:** Интересно! Какую продукцию вы выпускаете под своим брендом?

**А. С. Ковалев:** Так сразу всё и не перечислишь. Давайте расскажу о наиболее успешных проектах, реализованных в последний год, это даст представление о компании. В первую очередь отмечу наши разработки для удаленного подключения USB-устройств – концентраторы DistKontrolUSB.

Концентраторы DistKontrolUSB (рис. 1) служат для организации дистанционной работы по сети с электронными ключами. С помощью технологии USB over IP к персональному компьюте-

ру или ноутбуку сотрудников можно удаленно подключить любые USB-устройства: ключи защиты, ключи для программных продуктов «1С», клиент-банков, сканеров, принтеров, МФУ, сенсоров и т. д. Концентратор позволяет сотрудникам компании удаленно пользоваться этими USB-устройствами и управлять ими. Разумеется, обеспечивается защита, причем двухступенчатая: во-первых, можно физически включить или выключить удаленное USB-устройство; во-вторых, требуется авторизация. Концентратор DistKontrolUSB оснащен внутренней памятью, в которой хранится вся информация о подключениях и отключениях этих устройств, а также о попытках неправильного ввода пароля и других событиях.

Концентраторы DistKontrolUSB значительно упрощают и оптимизируют работу компании, делают ее мобильнее, ведь сотрудники могут делиться своими ресурсами с коллегами. USB-порт удлиняется на неограниченное расстояние, его можно подключить даже к устройству, где USB-порта физически не существует, например, к виртуальному серверу. При этом на самом концентраторе не требуется установка дополнительных драйверов, так как подключение происходит на аппаратном уровне.

Другое устройство того же направления – USB-хаб с управлением по веб-интерфейсу и протоколу Telnet. Он предназначен для удаленного подключения электронных ключей защиты программных продуктов, электронных ключей защиты клиент-банковских приложений и приложений сдачи отчетности в электронном виде, флеш-накопителей, USB-мониторов, периферийных устройств с интерфейсом USB, так как подключение происходит по протоколу USB, а управление – через веб-интерфейс.



а



б



в



г

Рис. 1. Концентраторы DistKontrolUSB на разное число подключений: а – 16; б – 32; в – 48; г – 64

**ИСУП:** И каков спрос на это оборудование?

**А. С. Ковалев:** Концентраторы DistKontrolUSB по-настоящему «выстрелили». Например, эту продукцию у нас охотно приобретают за рубежом. Не погрешу против истины, если скажу, что мы лучшие производители подобного оборудования на российском рынке и, вполне допускаю, в остальных странах СНГ тоже.

Другая разработка, совсем свежая, – интеллектуальные блоки розеток DistKontrol PDU-8 (рис. 2), основным потребителем которых являются дата-центры и другие компании и организации с большим количеством серверного оборудования. Блок розеток позволяет координировать нагрузку подключенных устройств, обеспечивает удаленное управление питанием (включение и отключение), а кроме того, ведет мониторинг ряда параметров: напряжения питающей сети, тока (нагрузки) потребителей, собственной температуры.

Также мы выпускаем блоки резервирования питания 5 В 40 А (рис. 3) для обеспечения постоянным током потребителей и другое оборудование. Так что у нас большой склад компонентов, постоянный штат инженеров и разработчиков. Сейчас ведется работа по хамам USB 3.0 и автоматическому закрыванию бассейнов от слаботочной сети.

**ИСУП:** Давайте все же вернемся к контрактному производству, и не только в вашей компании. Что можно сказать о контрактном производстве в России? Изменилось ли что за минувший год?

**А. С. Ковалев:** Отрасль очень инертная, в один момент все изменить невозможно. Да, частично меняются страны – поставщики компонентов, сами компоненты, но в основном все идет по накатанным рельсам. Предвосхищая вопрос, скажу, что с параллельным импортом дела обстоят не так просто, как казалось вначале. Сложности возникают не только из-за таможи, но также из-за качества комплектующих, отсутствия гарантии. Можно столкнуться с контрафактной продукцией. Поэтому для нас изменения не так глобальны. За редким исключением мы продолжаем работать с теми же поставщиками, с которыми работали. Сейчас заняты активными поисками



Рис. 2. Интеллектуальный блок розеток DistKontrol PDU-8

отечественных производителей, но это тема для отдельной беседы.

**ИСУП:** А какие-то альтернативы для замены компонентов уже появились? Или есть план, как переходить, скажем, с западных микросхем на азиатские?

**А. С. Ковалев:** Отвечу, как и в предыдущий раз: в нашей сфере все не так просто. Ведь даже на Западе — в Европе, США — не так много реальных производств, причем зачастую они поставляют продукцию для какой-то конкретной отрасли (например, выпускают автомобильную электронику) и переключиться на производство других компонентов, которые в данный момент требуются рынку, не могут. У Китая, в том числе Тайваня, своя специфика: проблема в широте ассортимента. Большинство азиатских производителей выпускают продукцию по лицензии, производя копии микросхем, имеющих наибольший спрос, при этом почти не уделяют внимания разнообразию ассортимента. Но копия — это только копия. Хотя отмечу,

что качество китайских микросхем, по моему мнению, не уступает американским и европейским, тем более что США большинство своих микросхем сами производят на Тайване.

Так что, подводя итог, скажу: мы готовы и будем работать с тем, что есть. Но правда в том, что не всегда можно разработать изделие на компонентах, которые указывает клиент: может оказаться, что такой продукт нельзя реализовать. Например, заказчик хочет, чтобы в изделии использовались американские компоненты. Но они не выдерживают нагрузку, не способны работать при таких температурных режимах и автоматически отпадают. Приходится обращаться к другим вариантам.

**ИСУП:** А как у вас обстоят дела с разработкой программного обеспечения? Какой штат IT-специалистов? Ведь это сейчас проблема.

**А. С. Ковалев:** У нас специальный отдел программистов, который занимается разработкой ПО. Это большое направление, которое требует внимания, но и приносит вполне ощутимые дивиденды. Многие к нам обращаются именно за разработкой ПО или доработкой уже существующего. Часто требуется базировать разработку на продуктах с открытым программным кодом или коммерческих версиях, это мы тоже делаем. Сейчас заказчик начал считать деньги и перестал изобретать велосипед. Ведь все равно в итоге конечный продукт будет полностью уникальным.

**ИСУП:** Назовите, пожалуйста, свои самые популярные программные продукты.

**А. С. Ковалев:** Что-то одно выделить сложно. Из свежего можно назвать

работу над ПО для систем передачи данных. Это направление сейчас набирает обороты в промышленности. Например, недавно мы сдали проект по системам мониторинга инженерных конструкций (СМИК) на парковках в Москве вблизи ж/д станций, у стадиона «Спартак». Последний проект был по мониторингу здания при строительстве галереи в Хилковском переулке. Верней, мы занимались именно софтовой и аппаратной частью, а основным подрядчиком данных систем была уже другая компания. Она и осуществляла монтаж, обслуживание СМИК и т.д. Вот вам типичный пример контрактной разработки программного продукта.

**ИСУП:** Каковы, по вашему мнению, перспективы развития отрасли?

**А. С. Ковалев:** Уверен, хорошие. Если желание участников рынка делать что-то свое, качественное и функциональное, не угаснет, то все будет хорошо. А чтобы не угасло, понимание требуется не только от участников рынка, но и от регулирующих организаций, органов законодательной власти. Очень много нестабильных, узких мест, которые для бизнеса могут стать решающими: всё, начиная от кадров и заканчивая различными законодательными инициативами в области лицензирования как ПО, так и оборудования. Как производитель и разработчик, скажу: нам крайне важно лояльное, неагрессивное отношение государственных структур. Путь даже не будет полного понимания наших проблем, главное — не усиливать давления бюрократии. Потому что весомую часть разработки и производства занимает именно бюрократия. Этот элемент творчества необходим, но он не должен выходить за рамки разумного.

Беседовал С. В. Бодрышев,  
главный редактор журнала «ИСУП».



ООО «ДистКонтрол», г. Домодедово,  
Московская обл.,  
тел.: +7 (495) 662-9544,  
e-mail: distkontrol@distkontrol.ru,  
сайт: www.distkontrol.com



Рис. 3. Блок резервирования питания на 5 В